



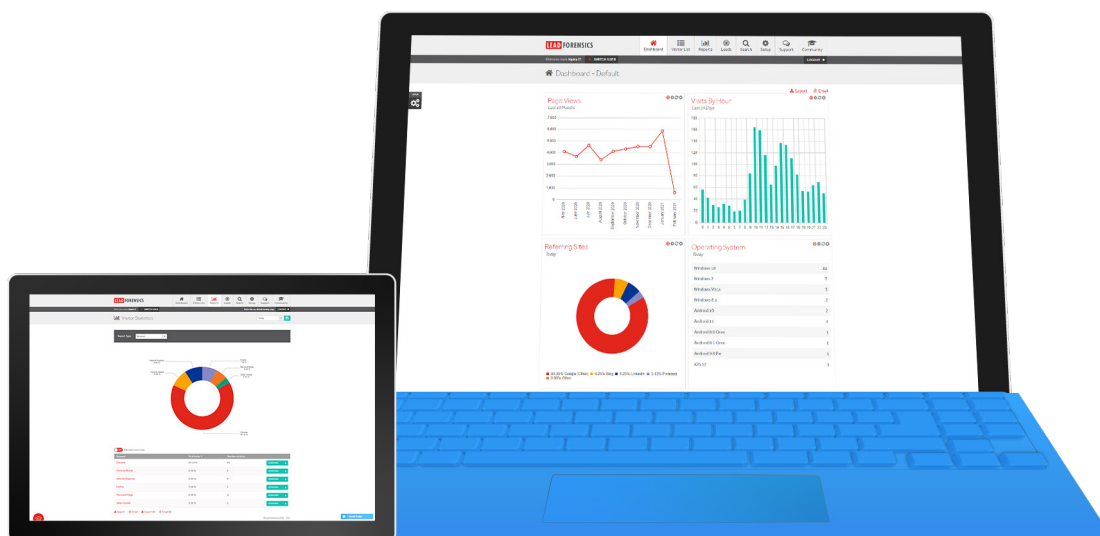
## LEAD FORENSICS

Fornecer informações importantes sobre as empresas que visitam o seu site

# Hydra iT

TECNOLOGIAS DE INFORMAÇÃO E CONTEÚDOS, LDA

# LEAD FORENSICS



Lead Forensics é uma organização SaaS de geração de leads B2B. O software Lead Forensics, líder de mercado, permite que veja quais as empresas que visitaram o seu site, fornecendo detalhes sobre os visitantes interessados (incluindo informações de contacto) e uma análise do tempo despendido no seu site.

## O Lead Forensics fornece:

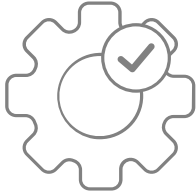
- Nomes, e-mails e números de telefone
- Informações da empresa, histórico financeiro e número de funcionários
- Informações sobre a visita - como encontraram o seu site, quais as páginas que visitaram e a sua duração

## Principais Funcionalidades:

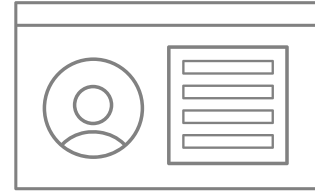
- **Geração de novas leads** - Este software é o líder de mercado na geração de leads, identificando empresas que visitam o seu site, mas não interagem.
- **Prospecção de pipeline** - O Lead Forensics revela as empresas para as quais está a tentar destacar-se ativamente, identificando se eles visitaram o seu site.
- **Cientes antigos** - O Lead Forensics mostra clientes antigos que visitaram o seu site novamente, mostrando a oportunidade perfeita voltar a entrar em contacto, pois é muito provável que eles estejam de volta ao mercado e prontos para comprar!
- **Pipeline de vendas existente** - O Lead Forensics oferece uma visão do pipeline de vendas existente, que corresponde às propostas enviadas que ainda estão em aberto.
- **Pipeline de vendas prescrito** - Se tiver oportunidades potenciais que já agendaram compromissos, mas não chegaram a acordo, o Lead Forensics avisa quando essa empresa está de volta ao seu site, identificando a oportunidade ideal de voltar ao contacto com eles.
- **Cientes existentes** - Quando o Lead Forensics revela que uma empresa que já é cliente visita o seu site, sabe que o cliente poderá estar interessado num novo produto ou concluir que o cliente pode estar com dúvidas na utilização de alguma solução, caso estejam a visitar a página de uma solução que já utilizam.

# LEAD FORENSICS

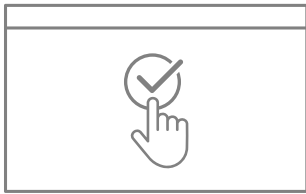
## Transforme os visitantes do seu website em grandes oportunidades de negócio



**Configuração e integração fácil**



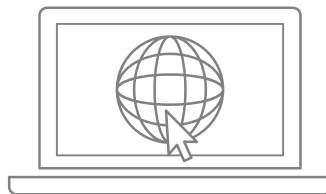
**Interface unificada que reconcilia todas as informações do cliente**



**Experiência de utilização intuitiva**



**Acompanhamento e suporte ao utilizador**



**Web-based, acessível em qualquer lugar**

### **Integração com o Dynamics 365 CRM**

Lead Forensics vem com um CRM, para que possa gerir as leads desde o interesse até a venda! E com o painel personalizável, pode executar análises de site e descobrir qual o público-alvo que está a atrair, quais as páginas mais populares e onde pode aplicar melhorias no site para aumentar a conversão.

Além disso, pode integrar o Lead Forensics com o CRM da Microsoft e enviar diretamente as oportunidades potenciais para o Dynamics 365.

### **A Lead Forensics possui o maior banco de dados de endereços IP do mundo**

O Lead Forensics é um código anexado ao seu site. Pode não parecer muito, mas esse código pode fazer com que a sua empresa encontre novas oportunidades de negócio.

A Lead Forensics possui o maior banco de dados de endereços IP do mundo. Use esse banco de dados para identificar empresas que visitam o seu site, em tempo real!



**Hydra iT**  
TECNOLOGIAS DE INFORMAÇÃO  
E CONTEÚDOS, LDA

**Braga**  
Av. Robert Smith  
Centro de Serviços Domus Qualitas n° 31  
4715-249, Fraião  
Telf: +351 253 200 320

**Lisboa**  
Edifício Arcada  
Rua da Eira, 18 D  
1495-050, Algés  
Telf: +351 253 200 320

**Vila Real**  
UTAD – P2 Edifício da Incubadora –  
Gab. 13 e 13A - Quinta dos Prados  
5000-904, Vila Real  
Telf: +351 253 200 320



[www.hydra.pt](http://www.hydra.pt) | [infogeral@hydra.pt](mailto:infogeral@hydra.pt)

Microsoft  
Partner



Gold Enterprise Resource Planning  
Gold Cloud Platform  
Gold Cloud Productivity  
Gold Small and Midmarket Cloud Solutions  
Silver Collaboration and Content